



Interim Management und Consulting by Senior Executives

Philippe Crausaz



Philippe Crausaz

Letzte Funktion	Senior Sales Director, Hydro Business Intelligence, Alstom (heute General Electric)
Erfahrung	<ul style="list-style-type: none">◦ Verkaufsmanagement für Wasserkraftwerkesprojekte◦ Verkaufsleiter und Capture Team Leader für HVDC-(HGÜ-)Projekte◦ Verkaufsverhandlungen für Jumbo-Projekte (Wasserkraftwerke und HVDC)◦ Projektmanagement, strategische Planung◦ Marketing und Informationsdienst
Ausbildung	Dipl.-Ing. Elektrotechnik und Regelelektronik EIVD Lausanne
Sprachen	Französisch, Deutsch, Englisch Spanisch und Portugiesisch (Kenntnisse)
Angebot - spezielle Eignung und Neigung	<ul style="list-style-type: none">◦ Verkauf und Key Account Management für Produkte und schlüsselfertige Anlagen◦ Verhandlungen von komplexen Projekten (technische wie kommerzielle)◦ Anlage-, Projektmanagement und Support (Risikoanalyse, Qualitäts-, Kosten- und Planungskontrolle usw.)◦ Unterstützung für Anlagenservice/-monitoring, Brücke zur Digitalwelt und Effizienzsteigerung
Persönlicher Kontakt	M +41 76 780 38 06 philippe.crausaz@consenec.ch

Consenec AG
Im Segelhof
5405 Baden-Dättwil
Schweiz
T +41 58 586 83 60
F +41 58 586 73 90
www.consenec.ch
info@consenec.ch